



COMMENT REMPORTEUR UN APPEL D'OFFRES

« Pour développer votre chiffre d'affaires »

Vous souhaitez répondre à des appels d'offres, mais cela vous semble compliqué. Cette formation vous donne les bons outils pour pouvoir y répondre efficacement, en valorisant votre proposition commerciale et en développant une méthodologie de réponse. **Vous pouvez apporter un appel d'offres auquel vous envisagez de répondre.**

OFFRE

Vous pouvez coupler cette formation avec « Répondez à un Appel d'Offres dématérialisé ». Dans ce cas, ne réglez que 50 € d'inscription (au lieu de 100€) pour suivre ces 2 formations. **Attention ! En 2018, toutes les réponses aux marchés ne se feront plus que par voie dématérialisée.**

Comment remporter un appel d'Offres ? Les 16 & 17 octobre à Laxou
Répondez à un appel d'offres dématérialisé le 23 novembre à Laxou

APPRENEZ À CALCULER VOTRE COÛT DE REVIENT ET VOTRE PRIX DE VENTE

« Ne plus calculer à la louche ! » P-A. ROUZIER, formateur à Construire demain

Sachez expliquer votre prix à votre client... notamment face à la concurrence ! Apprenez à fixer vos tarifs et calculer votre taux horaire de main d'œuvre, afin d'éviter un prix trop bas qui ferait vendre à perte et s'avérer « suicidaire » pour votre entreprise. A l'issue de la formation, vous repartirez concrètement avec votre propre simulation. Un gain de temps considérable pour vous !

13 & 14 novembre à Laxou

→ Infos et/ou inscription : contactez Adeline VINCENT au 03 83 95 60 46 pour ces 3 formations